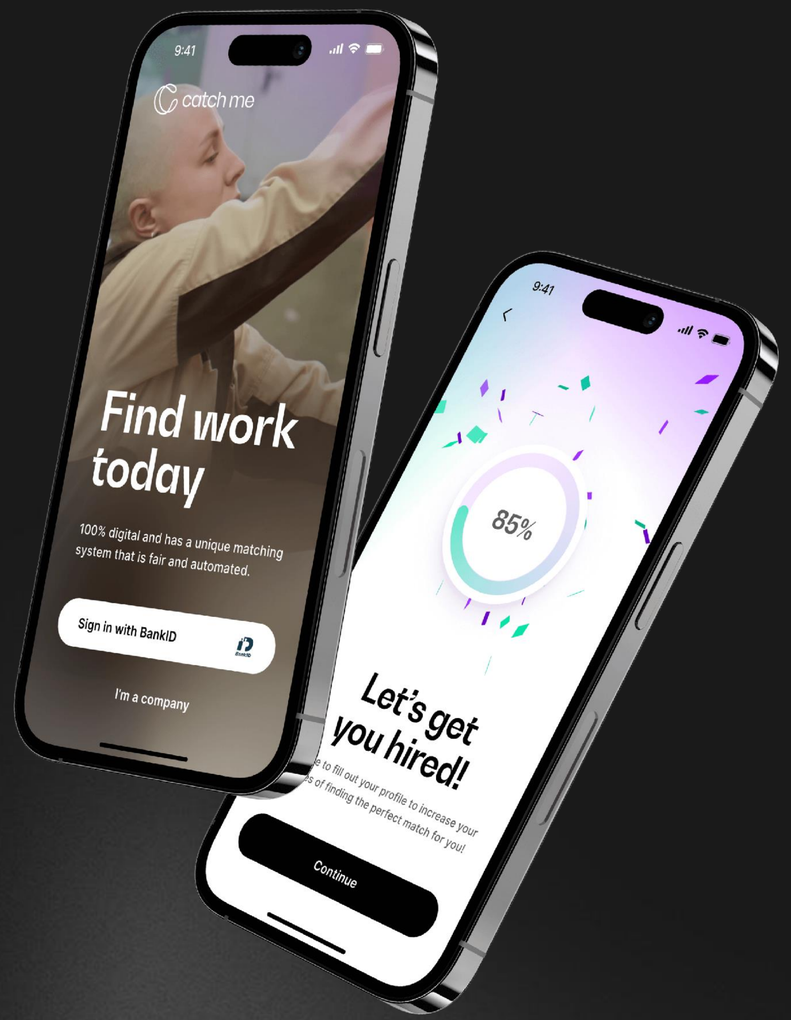
Revolutionizing staffing digitally

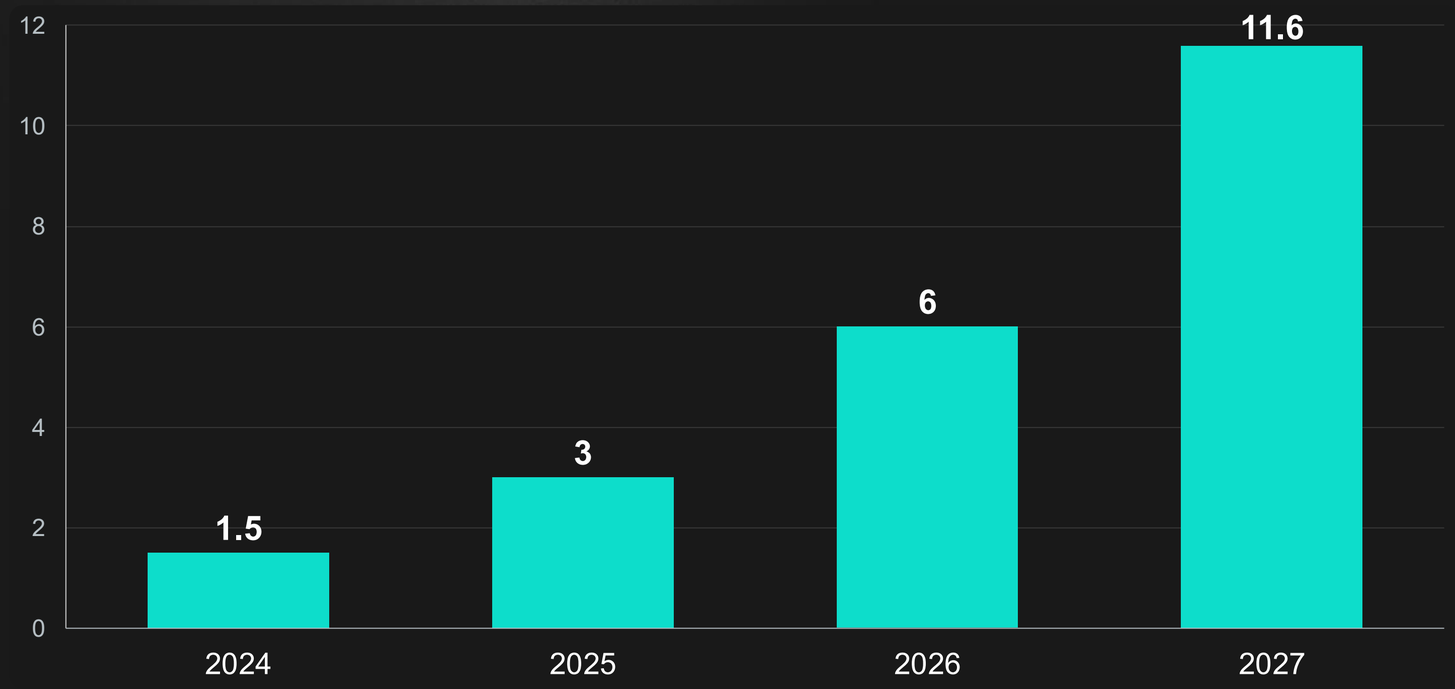


Investerarpresentation 2026

Catch Me

Försäljning och expansion

Omsättning i Mkr. 2026 och 2027 är prognoser.



År	Städer	Bemanning, timmar
2024	10	5 000
2025	20	10 000
2026	30+	20 000
2027	40+	38 000

2026: 5,2 Mkr januari–oktober

2024 −8,5 Mkr Investering för expansion
2025 −3,8 Mkr Utvecklingskostnader
2026 −0,4 Mkr Nära break-even
2027 +0,5 Mkr Vinst

Befintliga investerare & lån

Aktieägare



16 946 400 SEK



215 Investerare

Lån

Lån	Belopp, tkr
Lån bank	2 196
Leverantörer	400
Aktieägarlån	1000

Amortering

44 tkr/mån

Räntekostnader

30 tkr/mån

Till senaste emissionen: 27 aktieägare har anmält intresse för 348 tkr

Utveckling utan kapitaltillskott

Belopp i tkr per månad

	Nov–dec 2026	Jan–juni 2027
Antal kunder	5–8	5–10
Intäkter	ca 700	ca 840
Fasta kostnader	ca 95, inkl. ränta	ca 140, inkl. lön och ränta
Rörliga kostnader	ca 600	ca 710
Resultat	700 − 695 = +5	840 − 850 = −10

Resultatet för 2027 väntas förbättras när lån löper ut.

Försäljningsunderlag inför 2027

Upphandlingar

50 inskickade. Historiskt utfall: 1 av 20.

1,1 Mkr/år per kund ger 2,75 Mkr.

Klara inför 2027	tkr/mån
Söderhamn	160
Skellefteå	20
Göteborg	50
Totalt	230

2 760/år enligt originalet[1]

Ca 5,5 Mkr från upphandlingar bedöms realistiskt.

840 tkr/mån i försäljning och 2 tkr i resultat, inkl. liten overhead, lön och ränta.[1]

Övriga kunder, historiskt	tkr/år
Eventbolag	300
Städ och flytt	2 000
Industri, enklare pack	500
Hotell, kök	300
Handel, inventering	500
Användning av appen	1 000
Totalt	ca 4 600

10,1 Mkr

Utan prisjustering eller ökad försäljningstakt.

Beräknad kapitaltillskott om 2,8 msek ska gå till

1,6 Mkr

Investering säljavdelning

1,2 Mkr

Till ökad kassa.

Prisökning 4 % och 1,2 Mkr i tillskott

Belopp i tkr. Kostnadsfördelning och resultat per månad.

Resultat	Okt 2026	Nov	Dec	Jan 2027
Intäkter	600	700	800	840
ökat pris 4%	624	728	832	873,6
Kostnad sålda varor	511,68	618,8	707,2	735,42
Överskott från bemanning	112,32	109,2	124,8	138,18
Summa löpande kostnader	111	76	76	76
Summa Operations	1,32	33,2	48,8	62,18
Personalkostnader overhead	–	–	–	30
Summa vinst	1,32	33,2	48,8	32,18

Kostnader	Okt	Nov	Dec	Jan
APP utveckling	5			–
Amazon app	9	9	9	9
Testgorilla testsystem	10			–
Signicat, Bank id	7	7	7	7
Kontor	–	–	–	–
IT/hemsida/Fortnox/tel/abonnemang	5	5	5	5
Extern Kundtjänst	–	–	–	–
Resor/representation	5	5	5	5

Kostnader	Okt	Nov	Dec	Jan
Bokföring	25	25	25	25
Marknad/material/API/AI/sociala medier	5	5	5	5
Övrigt/oförutsett	10	10	10	10
Styrelsen 0kr	–	–	–	–
Räntekostnader	30	10	10	10
Operations/admin inkl. sociala avg.	–	–	–	30
Intern VD	–	–	–	–

Våra kunder väljer oss för vår kvalitet































catch me

Tack

Poyan Sandnell

Mail: poyan.sandnell@catchme.se
Tel: 076 144 09 39



Teckna aktier här

Malin Engström

Mail: malin.engstrom@catchme.se
Tel: 073 029 14 80