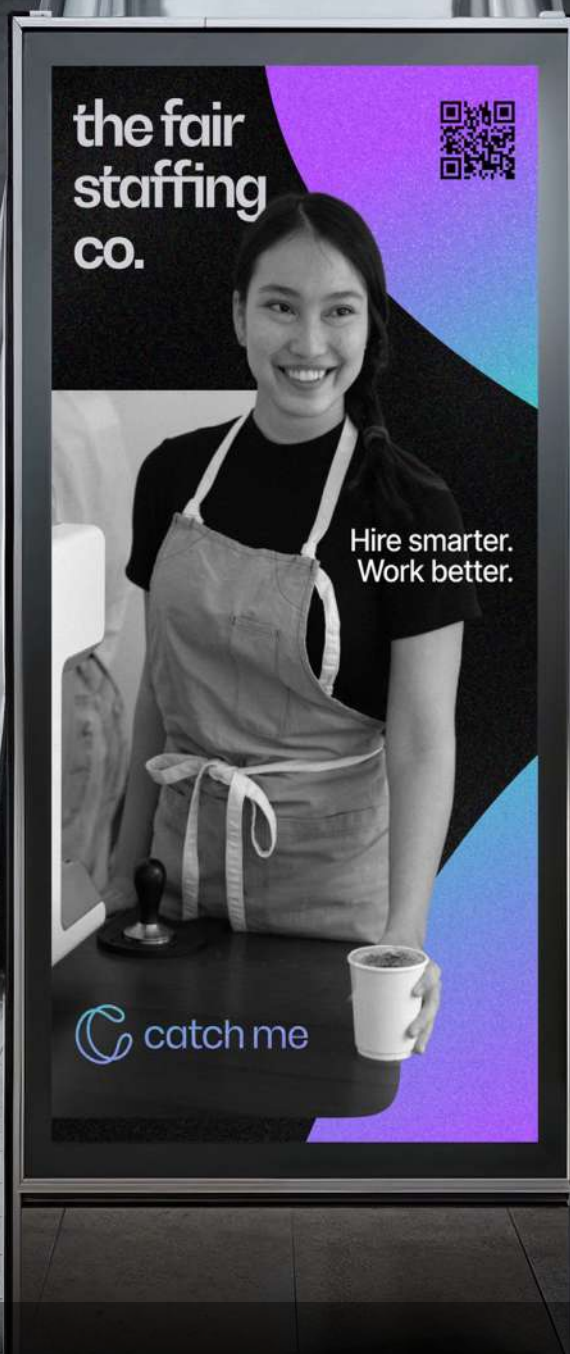


Informationsmemorandum

Catch Me AB (publ)

Företrädesemission av aktier med tillhörande teckningsoptioner (TOI)
om upp till 10 MSEK



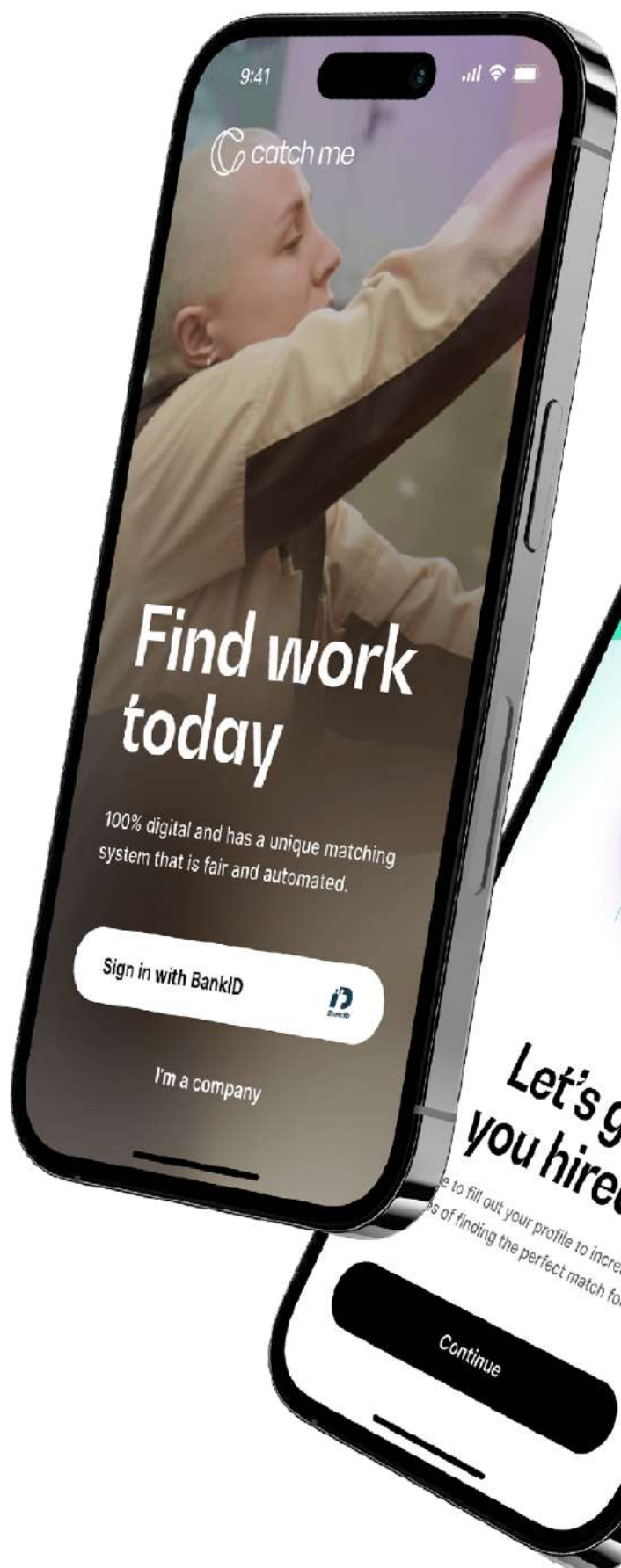
Viktig information

Detta informationsmemorandum ("Memorandumet") har upprättats med anledning av att Catch Me AB (publ) ("Catch Me" eller "Bolaget") planerar att genomföra en nyemission av aktier med tillhörande teckningsoptioner av serie TOI om högst 10 miljoner kronor med företrädesrätt för befintliga aktieägare. Memorandumet är inte ett prospekt enligt EU:s prospektförordning och har inte granskats av Finansinspektionen.

En investering i Catch Me är förenad med risk. Investerarare bör läsa avsnittet Riskfaktorer innan beslut fattas.

Innehållsförteckning

Sammanfattning.....	4
Riskfaktorer.....	8
VD har ordet.....	10
Bakgrund och motiv.....	12
Användning av likvid.....	13
Villkor och anvisningar.....	14
Bolagsbeskrivning.....	16
Marknadsöversikt.....	18
Finansiell översikt.....	22
Styrelse, ledning och revisor.....	26
Aktiekapital och ägarförhållanden.....	29
Legala frågor och övrig information.....	30
Adresser.....	34



Bolaget

- Org.nr: 559391-6264
- Onoterat publikt aktiebolag
- Registrerat: 2022-08-08
- Säte: Stockholm
- 178 aktieägare
- 12 000+ arbetstagare i databasen

Erbjudandet

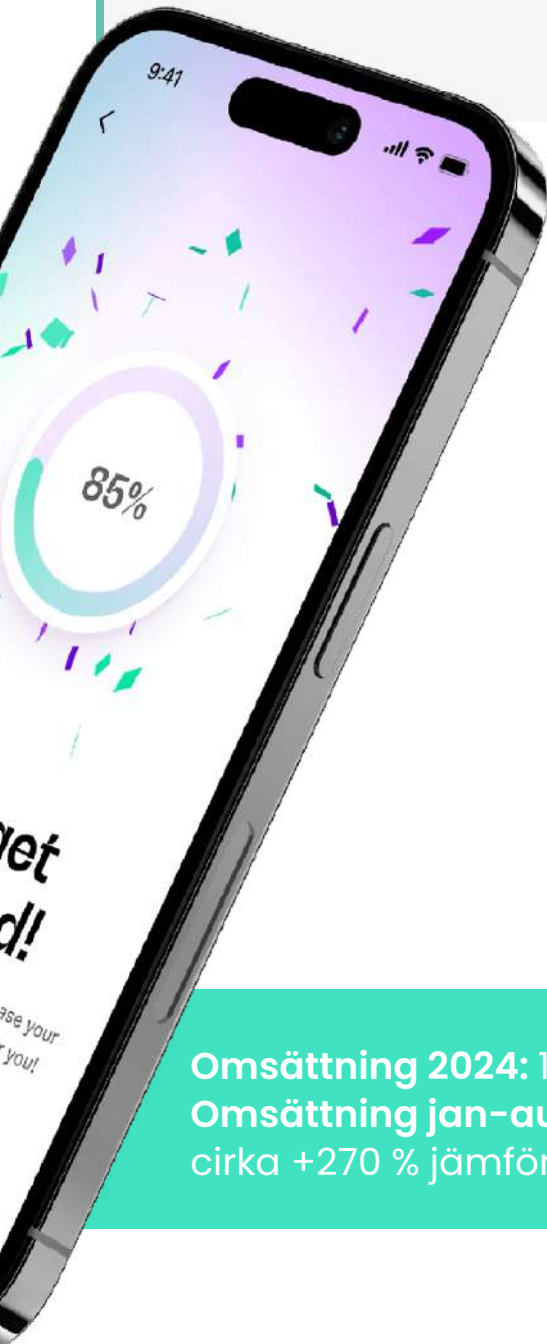
- Typ: Företrädesemission av units (1 aktie + 1 TOI).
- Teckningskurs: 60 SEK per unit.
- Teckningsperiod: 1–31 okt 2025.
- Option TOI: rätt att teckna 1 aktie till 60 SEK under okt 2026.
- Likviddag: 5 nov 2025.
- Volym: 10 MSEK.
- Utspädning: 21,2 % initialt, upp till ca 35 % inkl. TOI.

Kapitalet från emissionen ger oss fart nu – teckningsoptionerna skapar möjlighet till ytterligare tillväxtkapital framåt. Det ger både bolaget och investerarna långsiktig styrka.

– Poyan Sandnell

Omsättning 2024: 1 637 TSEK

Omsättning jan-aug 2025: 1 786 TSEK, motsvarande en tillväxt om cirka +270 % jämfört med samma period föregående år.



Sammanfattning

Bolag: Catch Me AB (publ), org.nr 559391-6264, är ett onoterat publikt aktiebolag verksamt inom digital bemanning/gig-ekonomi (SNI 78100 Arbetsförmedling och rekrytering). Bolaget är registrerat 2022-08-08 och har sitt säte/adress Klarabergsviadukten 63, 141 64 Stockholm (postadress: Box 190, 101 23 Stockholm). Catch Me ingår i Sandnell Holding AB-koncernen, har cirka 178 aktieägare och över 12 000 validerade arbetstagare i jobbdatabasen.

Erbjudandet: Bolaget genomför en företrädesemission av units om högst 10 MSEK. Varje unit består av 1 ny B-aktie och 1 vederlagsfri teckningsoption av serie TO1.

Teckningskurs: 60 SEK per unit (aktie betalas, option erhålls vederlagsfritt).

Option TO1: Varje TO1 ger rätt att teckna 1 ny B-aktie till kurs 60 SEK under perioden 1–31 oktober 2026.

Bakgrund och motiv: Syftet med företrädesemissionen av aktier och teckningsoptioner är att stärka Bolagets finansiella ställning och skapa utrymme för fortsatt expansion. Likviden från emissionen ska främst användas till:

- vidareutveckling av Catch Me-plattformen, särskilt genom implementering av AI för registrering av jobb, matchning av kandidater och säljagenter,
- uppbyggnad av en säljorganisation med fokus på kundvård och bearbetning av nya kunder,
- expansion till tjänstemannasektorn och

bristyrken inom bland annat sjukvård och skola, vilket förväntas dubblera antalet jobb som kan tillsättas,

- rörelsekapital för den löpande verksamheten.

Styrelsen bedömer att denna finansiering, tillsammans med befintliga resurser, ska säkerställa driften fram till nästa kapitalrunda.

Finansiell översikt: För räkenskapsåret 2024 uppgick nettoomsättningen till 1 637 Tkr och resultat efter finansnetto till –8 451 Tkr. Vid utgången av 2024 uppgick summa tillgångar till 5 701 Tkr och eget kapital till 923 Tkr. Efter genomförd företrädesemission av units, vid full teckning, beräknas Bolaget tillföras upp till 10 MSEK i likviditet före emissionskostnader. Av detta bedöms cirka 3 MSEK utgöra konvertering av befintliga fordringar/avtal, medan resterande del avser nytt kapitaltillskott. (Se avsnitt "Finansiell översikt" för detaljer och nyckeltal.) Teckningsoptionerna kan vid fullt utnyttjande tillföra Bolaget ytterligare cirka 10 MSEK under 2026.

Risikfaktorer: En investering i Catch Me innebär aktierelaterade risker. Aktieägare som inte deltar i emissionen riskerar att få sin ägarandel utspädd. Det finns även en risk att teckningsoptionerna inte utnyttjas, vilket innebär att Bolaget inte får det framtida kapitaltillskottet. Utöver detta gäller samma marknads-, teknologiska och regulatoriska risker som tidigare identifierats.

Bolaget verkar på en konkurrensutsatt och relativt nyskapande marknad, är i en tillväxtfas och är beroende av fortsatt

kapitaltillskott. Därtill finns teknologiska och operativa risker kopplade till plattformens funktionalitet och säkerhet samt regulatoriska risker inom gig-ekonomin. Investerare uppmanas att noga överväga dessa och övriga riskfaktorer i Memorandumet innan ett investeringsbeslut fattas.

Memorandumet har inte granskats av Finansinspektionen eftersom erbjudandet understiger tröskelvärdet för prospektskyldighet enligt tillämpliga regler.

Övrigt: Catch Me AB (publ) är för närvarande inte noterat på någon handelsplattform eller reglerad marknad. Styrelsen avser att utvärdera en framtida notering när lönsamhet uppnåtts och marknadsläget är gynnsamt. Styrelsen och ledningen har erfarenhet från både HR-tech-sektorn och tillväxtbolag.

Parameter	Villkor
Erbjudandetyp	Företrädesemission av units (1 aktie + 1 TO1)
Total volym	Upp till 10 MSEK
Teckningskurs	60 SEK per unit (aktien betalas, optionen erhålls vederlagsfritt)
Teckningsperiod	25 september - 31 oktober 2025
Avstämningsdag	12 september 2025
Likviddag	31 oktober 2025
Aktieslag	B-aktier (lika rätt till utdelning)
Antal nya aktier (vid full teckning)	166 667
Aktier före emission	619 107
Aktier efter emission	785 774
Max utspädning emission	ca 21,2%
Option TO1	Ger rätt att teckna 1 ny B-aktie per option till kurs 60 SEK under perioden 1-31 oktober 2026
Max utspädning inkl. TO1	ca 35 % totalt
Aktiebok	Invono (www.invono.se)

**CATCH
ME**

CATCH ME

CATCH ME

**CATCH
ME**



- **Skalbar modell med bevisad traction:** Fler än 12 000 registrerade användare och >1 000 uppdrag via plattformen – fokus på snabb, anonym och träffsäker matchning.
- **“All-in-one” bemanning:** AI-matchning, löne- och försäkringshantering samt automatisk faktura – en helhetslösning som minskar tid och friktion för kunder.
- **Attraktiv marknadsdynamik:** Tilltagande efterfrågan på flexibel bemanning/gig – Catch Me positionerat i korsningen mellan HR-tech och bemanning.
- **Datadriven effektivitet:** Nätverkseffekter och kontinuerlig produktutveckling (AI/automation) driver skalfördelar och förbättrad bruttomarginal över tid.
- **Stärkt ledning och styrning:** Erfaren styrelse/ledning med dokumenterad bakgrund inom finans, HR och tillväxtbolag.
- **Klar användning av kapital:** Likviden från den emissionen kopplas till mätbara milstolpar (kunder, användare, marginal, marknadsexpansion) och en tydlig färdplan mot lönsamhet.

En investering i Catch Me AB (publ) innebär risk. Nedan sammanfattas de mest väsentliga riskerna för verksamheten, marknaden och erbjudandet. Avsnittet gör inte anspråk på att vara heltäckande. Investerares uppmanas att ta del av hela Memorandumet och göra en egen bedömning av risknivån.

Marknads- och branschrisker

Konkurrens och acceptans: Gig-ekonomin och HR-tech är konkurrensutsatta områden. Om Catch Me inte når förväntad marknadsacceptans kan tillväxten bli lägre.

Bolagets hantering: Positionering som helhetslösning (AI, lön, försäkring) och fokus på segment där kundnyttan är störst.

Konjunktur och efterfrågan: Efterfrågan på tillfällig bemanning påverkas av det makroekonomiska läget. Lågkonjunktur kan minska volymerna.

Bolagets hantering: Bred kundbas och fokus på branscher med återkommande behov (handel, logistik, evenemang).

Verksamhets- och affärsrisker

Tillväxt och lönsamhet: Bolaget har historiskt visat förlust och är beroende av fortsatt tillväxt för att nå lönsamhet.

Bolagets hantering: Milstolpebaserad kapitalanvändning, skalbar affärsmodell och tydliga tillväxtmål kopplade till emissionen.

Teknik och drift: Avbrott, cyberattacker eller tekniska problem kan påverka tillförlitligheten.

Bolagets hantering: Molnbaserad skalbar plattform, säkerhetsrutiner, redundans och kontinuerliga uppdateringar.

Nyckelpersoner: Catch Me är beroende av ett fåtal personer i ledning och utveckling.

Bolagets hantering: Incitamentsprogram, långsiktigt ägarengagemang och pågående rekrytering av spetskompetens.

Regulatoriska och juridiska risker

Gig-klassificering: Lagstiftning inom EU och Sverige kring gig-arbetare kan förändras och påverka kostnader eller affärsmodell.

Bolagets hantering: Flexibel modell, löpande dialog med branschorganisationer och juridisk bevakning.

Dataskydd (GDPR): Felaktig hantering av persondata kan leda till böter och skadat rykte.

Bolagets hantering: GDPR-processer, kryptering, loggning samt biträdesavtal med leverantörer.

Finansiella risker

Likviditet och finansiering: Bolaget är beroende av tillgång till kapital tills positivt kassaflöde nås. Om framtida kapitalanskaffningar misslyckas kan verksamheten påverkas.

Bolagets hantering: Emissionen förväntas ge minst 24 månaders planerad runway. Styrelsen följer utvecklingen löpande och utvärderar alternativa finansieringslösningar.

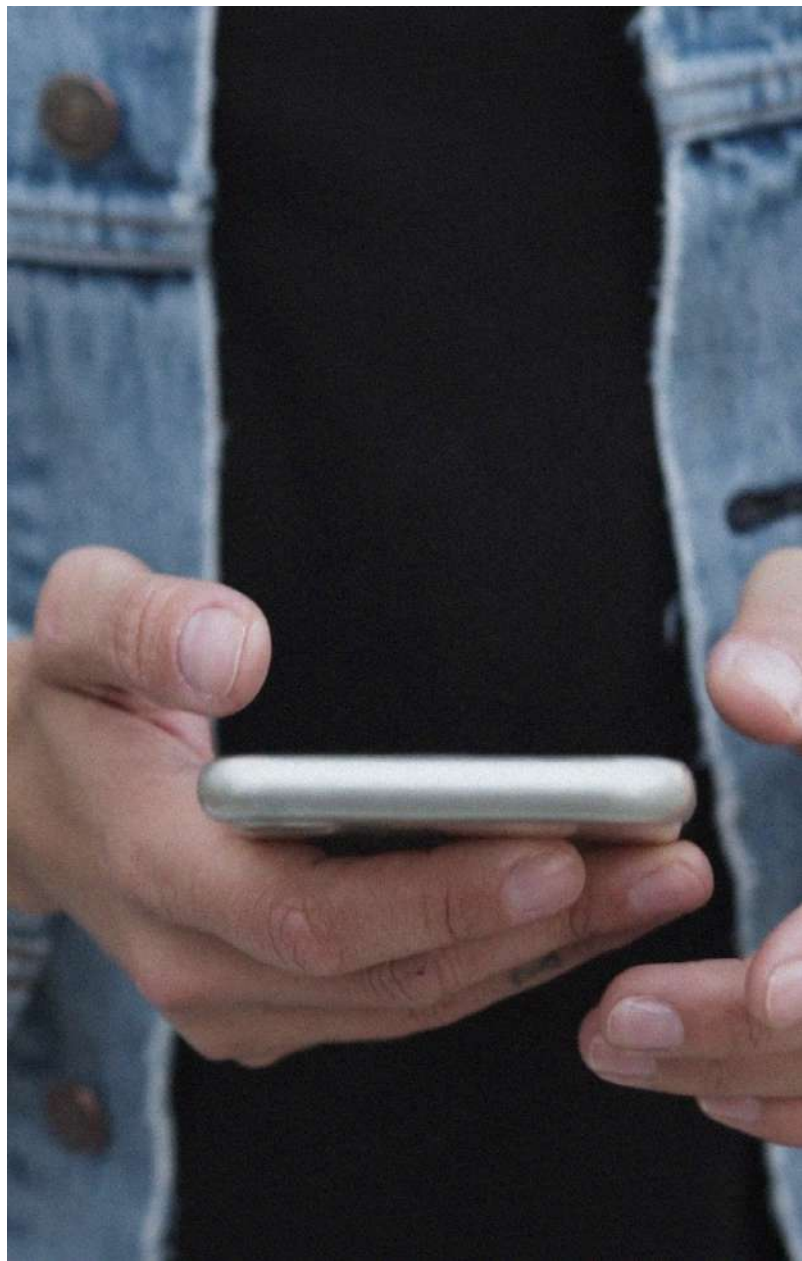
Aktie- och optionsrelaterade risker

Utspädning: Aktieägare som inte deltar i emissionen riskerar att få sin ägarandel utspädd.

Optioner (TOI): Om marknadskursen vid nyttjandetidpunkten är lägre än lösenkursen (60 SEK) kan teckningsoptionerna förfalla utan att användas. Detta skulle innebära att Bolaget inte får det planerade kapitaltillskottet under 2026.

Likviditet i aktien: Då Bolaget är onoterat finns idag ingen organiserad handel i aktien.

Bolagets hantering: Styrelsen utvärderar framtida noteringsalternativ när lönsamhet uppnås.



Kära aktieägare och investerare,

Vi bygger Sveriges snabbaste och mest inkluderande bemanningsplattform – och nu tar vi nästa steg. När vi startade Catch Me var målet enkelt men modigt: att göra det lätt för företag att snabbt hitta rätt personer, och lika enkelt för människor att få jobb utan omständliga processer. Idag har fler än 12 000 personer anslutit sig och över tusen uppdrag har genomförts via vår plattform.

Under året har vi lanserat funktioner som automatisk fakturering, snabbare AI-driven matchning, återanställningspooler och digitala utdrag för fack och myndigheter. Det är inte bara teknik – det är verklig nytta för både kunder och arbetstagare.

För att kunna accelerera vår tillväxt väljer vi nu att genomföra enföreträdesemission av aktier med tillhörande teckningsoptioner (TOI). Emissionen ger oss kapital här och nu för att växa snabbare, och teckningsoptionerna ger både bolaget och investerarna en möjlighet till ytterligare kapitaltillskott under 2026.

Vårt löfte är enkelt: Varje investerad krona ska accelerera kundtillväxt, förbättra marginaler och förbereda oss för nya marknader. Jag är personligt engagerad i att fortsätta bygga ett bolag som kombinerar snabbhet, kvalitet och rättvisa. Tack för ert förtroende – låt oss skapa nästa kapitel tillsammans.

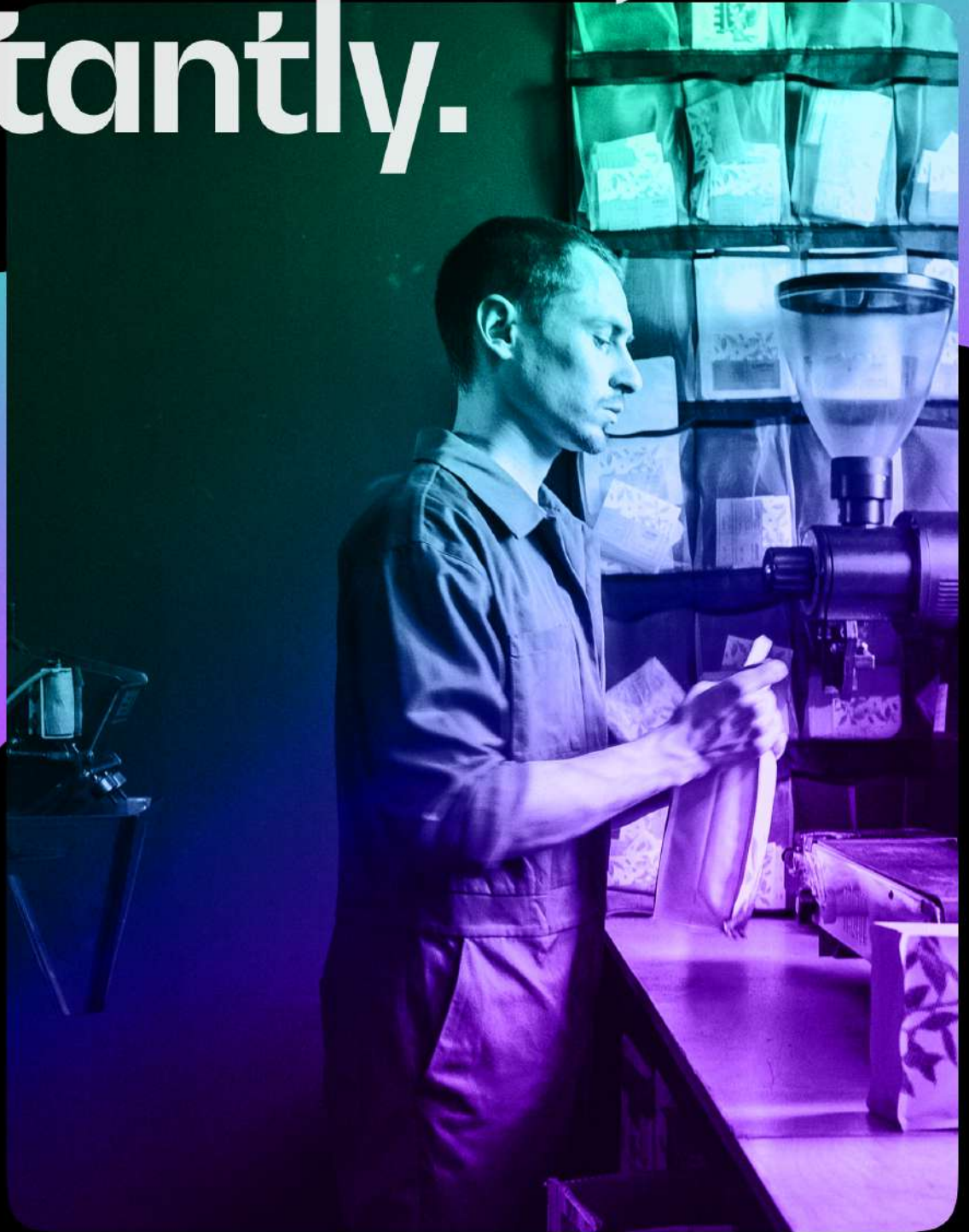


Poyan Sandnell

Verkställande direktör, Catch Me AB

Hire Real Talent, Instantly.

The skills you need, right on time.
Register for free and find your
next hire in >15 minutes.



catchme.se



Bakgrund och motiv

Catch Me AB har under de senaste åren etablerat sig inom digital bemanning genom sin innovativa plattform. Bolaget befinner sig nu i ett skede där ytterligare kapital krävs för att accelerera tillväxten. Kapitalet ska användas till att:

1. **Finansiera fortsatt teknikutveckling** – med fokus på AI inom tre kärnområden: (i) *AI-driven registrering av jobb*, (ii) *AI-baserad matchning av kandidater*, (iii) *AI-säljagenter för prospektering, datainsamling och stängning av affärer*.
2. **Bygga en stark säljorganisation** för att öka kundbasen, med tydligt fokus på kundvård och bearbetning av nya arbetsgivare.
3. **Dubblera antalet tillsatta jobb** genom att expandera till tjänstemannasektorn och adressera bristyrken inom bland annat sjukvård, skola och offentlig sektor.

Styrelsen har bedömt att en företrädesemission av aktier med tillhörande teckningsoptioner (TO1) är det mest ändamålsenliga alternativet. Emissionen ger Bolaget kapital nu, samtidigt som teckningsoptionerna kan tillföra ytterligare kapital under 2026 om de utnyttjas. Detta skapar både finansiell trygghet och flexibilitet, samtidigt som befintliga aktieägare ges möjlighet att försvara sina andelar fram till nästa kapitalrunda.

Bolaget har hittills finansierats genom en kombination av intäkter, ägarkapital från grundare och tidiga investerare, samt mindre bryggån. I takt med att Catch Me vuxit har kostnadsbasen ökat, bland annat på grund av rekrytering av nyckelpersoner och investeringar i plattformens infrastruktur. För att nå nästa fas i Bolagets utveckling – där målet är att inom två år uppnå

positivt kassaflöde och därefter utvärdera en börsnotering – krävs en förstärkning av kapitalbasen.

Motiv till emissionen

Likviden från emissionen kommer att skapa förutsättningar för Bolaget att:

- Snabba på produktutvecklingen och bibehålla teknologiskt försprång inom AI-baserade plattformslösningar för gig-ekonomin.
- Öka marknadsföringsaktiviteterna för att driva tillväxt av användarbasen på både arbetsgiversidan och arbetstagarsidan, samt stärka Catch Me:s varumärkeskännedom.
- Bygga upp en buffert för rörelsekapital som säkerställer att Bolaget kan hantera tillväxtfasens utmaningar och oförutsedda händelser utan att behöva sakta ner expansionstakten.

Varför nu?

- **Produkt/marknadsfit på plats:** Över 1 000 uppdrag genomförda och växande kundbas.
- **Skalbarhet:** Automatisering och nätverkseffekter stödjer volymtillväxt utan linjär kostnadsökning.
- **Timing:** Efterfrågan på flexibel bemanning är strukturellt stark – Catch Me adresserar en tydlig smärta hos kunder (tidsåtgång, kvalitet, administration).
- **Kapitalets effekt:** Med finansiering nu kan vi accelerera försäljning, höja bruttomarginal och korta tiden till positivt kassaflöde.

Vid full teckning i företrädesemissionen tillförs Catch Me 10,0 MSEK före avdrag för emissionskostnader (uppskattade till cirka 0,5 MSEK, motsvarande ~5 % av emissionsvolymen). Nettolikviden om cirka 9,5 MSEK är avsedd att användas enligt följande preliminära fördelning:

- **Produkt- och plattformsutveckling (~40 %):** Cirka 4 MSEK avses gå till vidareutveckling av Bolagets digitala plattform och relaterade teknologier. Detta inkluderar rekrytering av fler utvecklare, investeringar i plattformens infrastruktur samt integration av ny funktionalitet baserat på användarnas behov.
- **Marknadsföring och försäljning (~30 %):** Cirka 3 MSEK planeras för att intensifiera marknadsföringsinsatser, både digitalt och via branschevent, samt utöka säljorganisationen. Målet är att öka kännedomen om Catch Me och driva kundtillväxt i nya och befintliga segment.
- **Expansion och partnerskap (~15 %):** Cirka 1,5 MSEK allokeras till att undersöka och påbörja etablering på nya geografiska marknader inom Norden eller övriga Europa. Detta kan innefatta marknadsstudier, lokalanpassning av plattformen och potentiella strategiska samarbeten eller partnerskap som kan accelerera inträdet i nya regioner.
- **Rörelsekapital och buffert (~10 %):** Cirka 1,0 MSEK kommer att användas som allmänt rörelsekapital. Detta ger Bolaget finansiell flexibilitet att hantera löpande utgifter och oförutsedda händelser, samt säkerställer en sund likviditetsreserv under tillväxtfasen.

Fördelningen ovan är indikativ. Den faktiska användningen av likviden kan komma att justeras av styrelsen baserat på hur verksamhetens behov utvecklas och marknadsmöjligheterna förändras.

Milstolpar kopplade till kapitalanvändningen (indikativ plan – uppdatera siffror vid behov)

Område	Q1-Q2 2026	Q3-Q4 2026	Effekt
Nya företagskunder	+20 nya	+30 nya	>50 nya totalt, ökande ARR/MRR
Användarbas	18 000+	25 000+	Starkare nätverkseffekt
Matchningsgrad (<48h)	>70%	>80%	Högre kundnöjdhet, retention
Bruttomarginal/uppdrag	+5-7pp	+10-12pp	Operativ hävstång
Marknadsexpansion	Förstudie ?	1 ny stad/land	Diversifierad intäkt
Teknik/AI-matchning	V1 förbättring	V2 (feedback-loop)	Bättre träffsäkerhet, lägre CAC

Villkor och anvisningar

Tidsplan

- Beslut om emission: 2025-09-24
- Avstämningsdag: 2025-09-23
- Utskick av anmälningssedel/info: 2025-09-25
- Teckningsperiod: 2025-09-25 till 2025-10-31
- Likviddag: 2025-10-31
- Registrering i Invono: Inom 30 bankdagar efter betalning
- Pressmeddelande om utfall: omkring 2025-12-03

Villkor för konvertiblerna

- Erbjudandet: Företrädesemission av units om upp till 10 MSEK
- Unit: En ny B-aktie + en teckningsoption av serie TO1
- Teckningskurs: 60 SEK per unit (aktien betalas, optionen erhålls vederlagsfritt)
- Aktieslag: B-aktier (lika rätt till utdelning)
- Antal nya aktier (vid full teckn.): 166 667
- Aktiekapitalökning: 166 667 SEK
- Option TO1: Ger rätt att teckna 1 ny B-aktie per option till kurs 60 SEK under perioden 1-31 oktober 2026
- Aktiebok: Invono (www.invono.se)

Anmälan och betalning

- Anmälan sker via ifylld anmälningssedel (digitalt eller PDF).
- Betalning ska ske enligt instruktioner i samband med teckning.
- Bolaget kan begära kompletterande uppgifter innan tilldelning (t.ex. identitet, LEI, PEP/AML-frågor).

Catch Me följer lagen (2017:630) om åtgärder mot penningtvätt och finansiering av terrorism. Investerare kan komma att behöva styrka identitet, verklig huvudman,

medlens ursprung samt lämna PEP-uppgifter. Tilldelning och registrering kan nekas eller försenas vid bristfälligt underlag.

Tilldelningsprinciper

- I första hand tilldelas aktier till befintliga aktieägare i förhållande till deras innehav (pro rata).
- I andra hand till befintliga aktieägare som anmält intresse om att teckna fler aktier än sin andel (överteckning).
- I tredje hand kan tilldelning ske till nya investerare, i den mån emissionen inte fulltecknats av befintliga ägare.
- Vid överteckning kan tilldelning reduceras. Ej tilldelat belopp återbetalas utan ränta.

Offentliggörande av utfall

Utfallet av emissionen offentliggörs genom pressmeddelande omkring 2025-12-03.

Övrigt

Styrelsen äger rätt att förlänga teckningsperioden och vidta smärre justeringar av emissionsvillkoren.

speed of getting a new hire

before



after

C catch me

Bolagsveskrivning

Bolagspresentation: Catch Me AB (publ), org.nr 559391-6264, är ett svenskt publikt aktiebolag registrerat 2022 med säte Stockholm (adress Klarabergsviadukten 63, 111 64 Stockholm; postadress Box 190, 101 23 Stockholm). Enligt bolagsordningens ändamål bedriver Catch Me verksamhet inom bemanningsbranschen med hjälp av en digital plattform, såsom uthyrning av personal, och därmed förenlig verksamhet. Bolaget ingår i Sandnell Holding AB-koncernen. Catch Me befinner sig nu i en expansionsfas och söker kapital via en företrädesemission av aktier med tillhörande teckningsoptioner (TOI) för att finansiera tillväxt och vidareutveckling av plattformen.

Affärsidé och modell: Catch Me AB är ett techbolag inom HR-sektorn som via en digital plattform matchar arbetsgivare med tillgängliga arbetssökande för tillfälliga uppdrag. Bolagets affärsidé är att förenkla och snabba upp bemanningsprocessen genom att erbjuda en "on-demand" lösning: Företag lägger upp kortfristiga jobb eller gig, och kvalificerade individer kan ansöka eller bli matchade direkt via plattformen. Intäktsmodellen baseras främst på transaktionsavgifter och tjänsteintäkter: när en matchning leder till ett uppdrag tar Catch Me ut en avgift/provision från arbetsgivaren (alternativt både från arbetsgivare och konsult) enligt en fast procentsats på ersättningen, eller via avtalsspecifika lösningar för företag som gör återkommande rekryteringar. Genom den här modellen bygger Bolaget skalbara intäkter med stigande marginaler.

Operativa KPI:er (mål och uppföljning):

Bolaget följer bl.a.:

- Aktiva arbetsgivare (månatligen)
- Matchningsgrad (% uppdrag tillsatta inom 24–48 h)
- Återkommande intäktsandel (ARR/MRR där relevant)
- Bruttomarginal per uppdrag
- Kundanskaffningskostnad (CAC) och livstidsvärde (LTV)
- Churn för arbetsgivare/konsulter

De redovisade KPI:erna är centrala styrtal som kopplas till de milstolpar Bolaget planerar att nå med kapitalet från den pågående företrädesemissionen.

Tjänsteutbud: Plattformen erbjuds som en molnbaserad SaaS-lösning. För arbetsgivare inkluderar tjänsten verktyg för att annonsera uppdrag, hantera ansökningar, tidrapportering och betalning. För arbetssökande (konsulter) erbjuder plattformen profilhantering, notifikationer om passande gig, samt betygs- och omdömessystem efter avslutat uppdrag. Catch Me har även tilläggstjänster såsom bakgrundskontroller, utbildningsmoduler och försäkringslösningar i samarbete med tredje part, vilket skapar mervärde för användarna.

Kundsegment: Bolaget riktar sig främst till små och medelstora företag som har återkommande behov av flexibel personal, t.ex. inom detaljhandel, evenemang, lager/logistik, restaurang och enklare kontorstjänster. På arbetstagarsidan vänder sig Catch Me till personer som söker flexibla extrajobb eller kortare uppdrag, exempelvis studenter, frilansare eller personer mellan

fasta anställningar. I dagsläget har plattformen 25 registrerade arbetsgivare och 25 000 registrerade konsulter/ arbetssökande.

Geografisk närvaro: Catch Me bedriver för närvarande verksamhet i Sverige och har störst närvaro i region Mälardalen. Bolaget planerar att successivt expandera till andra nordiska länder när plattformen är ytterligare verifierad på hemmamarknaden. En förstudie för expansion till EU och USA pågår, och Bolaget har identifierat en liknande efterfrågan på flexibla bemanningslösningar där. Vi har varumärkesskydd för EU, Norge, England, USA och Kina.

Teknologi och utveckling: Bolagets plattform är egenutvecklad och byggd på moderna web- och mobila teknologier. Plattformen är skalbar och molnbaserad, vilket möjliggör hantering av en växande mängd data och användare utan större prestandaförsämringar. Catch Me har ett internt tech-team om tre utvecklare och ingenjörer. Fokus i utvecklingen ligger på att förbättra matchningsalgoritmerna med hjälp av AI och dataanalys för att öka träffsäkerheten, samt att säkerställa hög säkerhet och integritet för användardata. Plattformen uppdateras kontinuerligt med nya funktioner baserat på användarfeedback och marknadsbehov. Utöver det projekteras det redan nu för att lansera en automatisk säljrobot, genom att integrera så kallad scraping och en automatisk kundtjänst med hjälp av AI.

Konkurrensfördelar: Catch Me differentierar sig från traditionella bemanningsföretag

genom snabbhet och användarvänlighet. Genom automatisering av matchning och digital hantering av hela processen kan uppdrag tillsättas inom timmar istället för dagar eller veckor. Jämfört med andra gig-plattformar fokuserar Catch Me på kvalitet i matchningen – t.ex. via betygssystem och verifiering av kandidater – för att säkerställa att företagen får pålitlig personal. Bolagets nätverkseffekt (att fler användare på plattformen ökar värdet för andra) utgör en viktig tillgång; ju fler företag och konsulter som ansluter sig, desto mer attraktiv blir tjänsten för nya användare. Målsättningen är att nå $\geq 80\%$ matchningsgrad inom 48 timmar och en successiv förbättring av bruttomarginalen med 10–12 procentenheter under de kommande 12–18 månaderna.

Intäkter och historik: Catch Me lanserade sin plattform skarpt år 2024 och började generera intäkter samma år. Intäkterna har ökat varje år i takt med användartillväxten. Under 2024 genomförde Bolaget 400 matchningar via plattformen, vilket genererade en omsättning om 1,5 MSEK. Bolaget har även erhållit utvecklingsbidrag och priser, bland annat finalister till Sveriges mest inkluderande företag och topp 100 techbolag Norden. Än så länge har Bolaget inte uppvisat vinst, vilket är i linje med plan då fokus legat på tillväxt framför lönsamhet i tidiga skeden. Ledningen förväntar sig att genom skalfördelar och ökad volym kunna uppnå lönsamhet inom de kommande åren. Den pågående emissionen av aktier och TOI är utformad för att ge bolaget kapital till denna resa och samtidigt skapa möjlighet till ytterligare kapitalinflöde under 2026.

Catch Me verkar i skärningspunkten mellan HR-tech (personalhantering via teknik) och gig-ekonomi (kortsiktiga uppdrag/freelance-arbete förmedlat via digitala plattformar). Detta skapar en marknad med stark strukturell tillväxt, vilket ger investerare i den pågående företrädesemissionen av aktier med tillhörande teckningsoptioner (TO1) möjlighet att delta i en snabbt växande sektor med betydande skalfördelar. Den globala gig-ekonomin har vuxit kraftigt under det senaste decenniet, drivet av digitalisering, förändrade preferenser för arbetslivets flexibilitet och företags behov av skalbar personal.

I Sverige uppskattas värdet av gig-ekonomin till flera miljarder kronor per år, med en stark tillväxttakt. Allt fler företag – från startups till etablerade bolag – använder sig av tillfällig arbetskraft för att snabbt täcka kompetensbehov eller arbetstoppar. Samtidigt söker många individer flexibilitet och kompletterande inkomster, vilket driver utbudet av gig-arbetare.

Trender och drivkrafter

Flera faktorer stöder marknadens fortsatta tillväxt:

- **Digitalisering av rekrytering:** Företag lämnar traditionella bemanningsbyråer och använder i ökande grad digitala plattformar och AI-drivna verktyg.
- **Flexibelt arbetsliv:** Arbetsgivare kan snabbt anpassa personalstyrkan, medan arbetstagare får ökad frihet att styra när och hur mycket de vill arbeta.
- **Kostnadseffektivitet:** Plattformar kan erbjuda lägre kostnader per rekrytering tack vare automatisering och skalbarhet.
- **Regulatoriska förändringar:** Pågående diskussioner inom EU om ökad trygghet för gig-arbetare kan påverka aktörer i branschen. Catch Me har en flexibel affärsmodell för att kunna anpassa sig.

För Catch Me innebär detta att bolaget kan kombinera den snabbväxande gig-ekonomins dynamik med tryggheten i kollektivavtal och helhetslösningar – en



positionering som ökar relevansen för både kunder och investerare.

Konkurrenslandskapet

Marknaden för digital bemanning och gig-förmedling i Sverige är fragmenterad men konkurrensutsatt. Aktörerna kan delas in i tre huvudgrupper:

1. **Traditionella bemanningsbolag** (Academic Work, Adecco, Manpower) – etablerade med starka kundrelationer, men ofta mindre digitala och med högre kostnadsstruktur.
2. **Nischade gig-plattformar** (Gigstr, Yepstr, Instajobs) – riktar sig till specifika målgrupper som ungdomar eller enklare korttidsjobb, men saknar ofta helhetslösningar. Det som gör Catch Me unikt är att inga annonser behöver publiceras eller sökas upp – plattformen matchar och tillsätter personalen direkt. Därtill har vi utvecklat en egen betalningslösning som säkerställer att lönerna betalas ut samma dag som arbetet utförs, samtidigt som

kundfakturan genereras automatiskt.

3. **Nya digitala ekosystem** (Nexwork Group) – erbjuder ett brett tjänstepaket med fokus på egenanställning, lön, försäkringar och hälsa, men ännu inte fullt etablerade som bemanningsplattformar.

För investerare innebär detta att Catch Me differentierar sig tydligt genom att kombinera tech-bolagens skalbarhet med bemanningsbolagens stabilitet – en modell som kan attrahera högre multiplar i framtida kapitalrundor.



Marknadsöversikt (fortsättning)

Bolag	AI-matchning	Digital app	Lön & försäkring	Kollektivavtal	Full bemanning
Catch Me	✓	✓	✓	✓	✓
Nexwork Group		✓	✓		
Gigistr		✓			
Yepstr		✓			
Instajobs		✓			
Academic Work	o	o	✓	✓	✓
Adecco	o	o	✓	✓	✓

✓ = erbjuds, o = delvis erbjuds (t.ex. via webbportal, ej app)

Förklaringar till tabellen

AI-matchning

Om plattformen använder artificiell intelligens eller avancerade algoritmer för att matcha arbetstagare och arbetsgivare.

Ex: Catch Me bygger på AI-driven urvalsmatchning. De flesta traditionella bemanningsföretag gör detta manuellt.

Digital app/portal

Om tjänsten är app-baserad eller hel-digital.

Ex: Catch Me, Nexwork, Gigstr och Yepstr är mobilappar. Academic Work och Adecco har främst webbaserade system/formulär, inte en smidig app.

Lön & försäkring

Om aktören tar hand om löneutbetalningar, arbetsgivaravgifter och försäkringar åt arbetsgivare och gig-arbetare.

Ex: Catch Me erbjuder hel lönehantering + försäkring. Gigstr/Instajobs är mer rena förmedlingsappar. Dessutom har Catch Me kollektivavtal.

Helhet (ekosystem)

Om aktören erbjuder ett bredare paket runt själva matchningen – t.ex. pension, hälsotjänster, utbildning, juridisk hjälp, egenanställning.

Ex: Nexwork profilerar sig som ett "gig-ekosystem" med många sådana extratjänster. Catch Me har ännu inte byggt det – fokus är ren bemanning.

Ungdomsfokus

Om tjänsten är riktad mot ungdomar/studenter som målgrupp.

Ex: Yepstr och Gigstr riktar sig tydligt till unga användare.

Full bemanning (företagsnivå)

Om aktören kan ersätta traditionella bemanningsföretag för större uppdrag med många arbetspass och företag som kunder.

Ex: Catch Me, Academic Work och Adecco kan leverera detta. Yepstr och Instajobs fokuserar på mindre uppdrag.

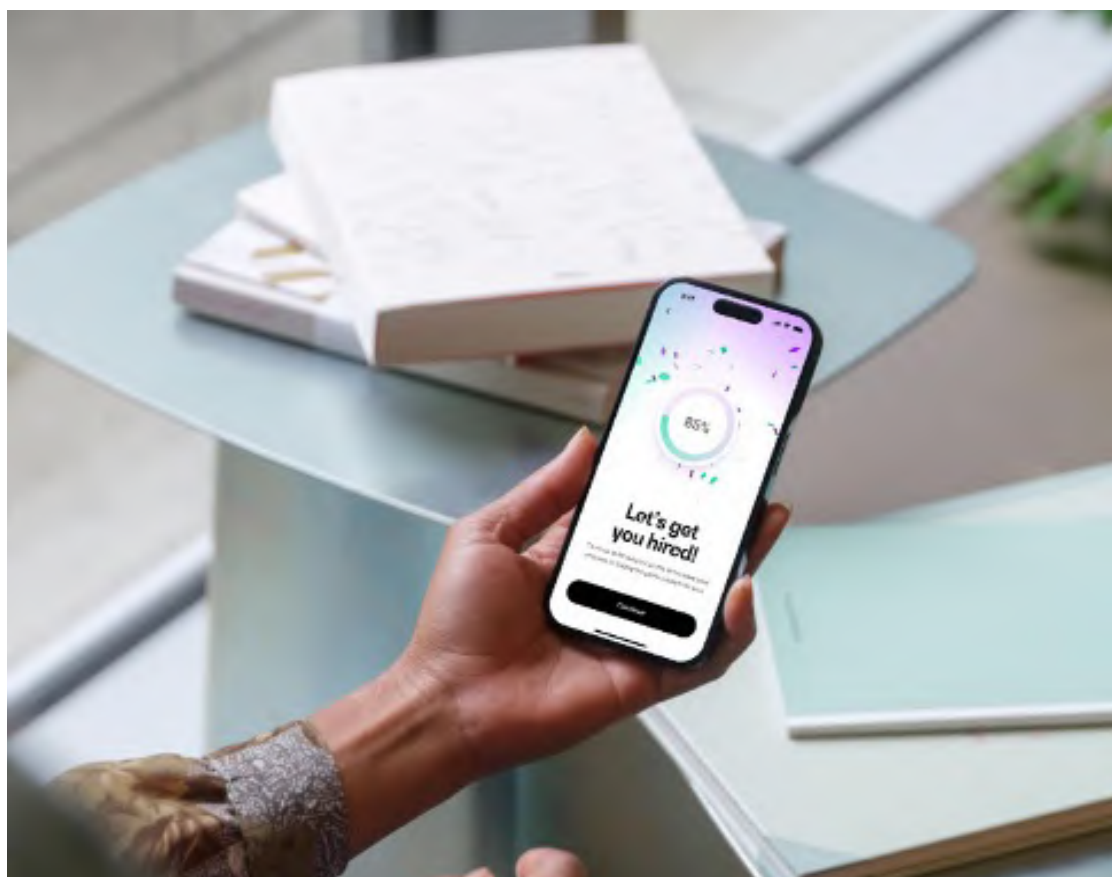
Positionering

Catch Me är den enda aktören på den svenska marknaden som kombinerar:

- AI-baserad matchning
- Digital och helt anonym plattform
- Komplette löne- och försäkringshantering
- Skalbar bemanning för företagskunder
- Annonsfri tillsättning, där så inte krävs

Konkurrenterna erbjuder delar av lösningen, men ingen annan täcker helheten. Catch Me är därför unikt positionerat som en modern bemanningsaktör med snabbhet och användarvänlighet i nivå med gig-plattformarna, men med trygghet och kvalitet i nivå med de traditionella bemanningsbolagen.

Denna unika position gör att kapitalet från den pågående företrädesemissionen av aktier och TOI kan användas för att snabbt öka marknadsandelarna i en bransch som redan befinner sig i stark tillväxt.



Sammanfattning

Detta avsnitt presenterar en översikt av Catch Me AB:s historiska finansiella utveckling samt viss nyckelinformation. Syftet är att ge investerare insyn i intäkter, kostnader, resultat och finansiell ställning.

Nedan följer en sammanfattning av Catch Me AB:s finansiella utveckling baserad på de reviderade årsredovisningarna för räkenskapsåret 2024 och jämförelseåret 2022/23 (förlängt räkenskapsår om 17 månader). Samtliga belopp anges i TSEK om inte annat framgår.

Resultaträkning (sammandrag)

(TSEK)	2025 jan-aug	2024	2023
Nettoomsättning	1 786	1 637	0
Aktiverat arbete för egen räkning	15	1 365	4 833
Övriga rörelseintäkter	17	25	0
Summa rörelsens intäkter	1 820	3 027	4 833
Rörelsens kostnader	-4 227	-11 328	-10 919
Rörelseresultat (EBIT)	-2 203	-8 301	-6 085
Finansiella poster, netto	-204	-150	-35
Resultat efter finansiella poster	-2 407	-8 451	-6 121
Årets resultat	-2 407	-8 451	-6 121

Bolaget visar en nettoomsättning på 1,6 MSEK under 2024, vilket är första året med operativ försäljning. Resultatet efter finansiella poster uppgick till -8,5 MSEK, vilket speglar fortsatt uppbyggnadsfas och betydande satsningar på utveckling och marknad. Som jämförelse var omsättningen underföregående period 2024 (jan-aug) 663 TSEK, vilket därmed visar på en tillväxt med 270 procent.

Balansräkning (sammandrag)

(TSEK)	2025 jan-aug	2024	2023
Immateriella tillgångar	4 986	5 072	4 826
Materiella tillgångar	40	41	30
Omsättningstillgångar	731	588	3 376
Summa tillgångar	4 293	5 701	8 231
Eget kapital	854	923	1 301
Långfristiga skulder	447	1 650	1 149
Kortfristiga skulder	2 992	3 128	5 781
Summa EK och skulder	4 293	5 701	8 231

Vid utgången av 2024 uppgick bolagets egna kapital till 0,9 MSEK, motsvarande en soliditet om 16,2 % (2023: 15,8 %). Kassen var 53 TSEK (2023: 2,27 MSEK).

Vid utgången av 2024 uppgick eget kapital till 923 TSEK, inklusive ett villkorat aktieägartillskott om 3,75 MSEK från huvudägaren Sandnell Holding AB. Ett villkorat aktieägartillskott innebär att tillskottet kan återbetalas till ägaren om och när bolaget i framtiden genererar utdelningsbaramedel. Bolaget avser, i den mån det bedöms ändamålsenligt, att kvitta delar av det villkorade aktieägartillskottet mot aktier i samband med genomförda kapitaliseringar, i syfte att stärka eget kapital på mer permanent basis.

Kommentarer till utvecklingen

- 2024 markerade lanseringen av Catch Me-appen och starten av kommersiell verksamhet.
- Omsättningen har börjat genereras, men kostnader för personal, marknadsföring och teknikutveckling resulterade i en förlust, vilket är normalt för ett tillväxtbolag i tidig fas.
- Kassapositionen vid årsskiftet var låg, men förstärktes genom kapitalanskaffning om ca 6,3 MSEK i september 2024.
- Villkorade aktieägartillskott uppgick till 3,75 MSEK per balansdagen.

Pro forma – kassa & runway (illustrativ)

- Bruttolikvid från företrädesemissionen: 10,0 MSEK
- Emissionskostnader (ca 5 %): -0,5 MSEK
- Kvittning/konverteringar av befintliga fordringar: ~3,0 MSEK (påverkar eget kapital vid konvertering, ej kassa)
- Kassa per 2025-09-24: 430 TSEK + 1.5 MSEK i möjlig kredit
- Pro forma kassa efter företrädesemissionen: ~6,5 MSEK + befintlig kassa
- Antagen månadsburn rate: 180 TSEK/mån

Runway: 6,5 MSEK / burn ≈ 36 månader

Efter genomförd företrädesemission

Efter genomförd företrädesemission, vid full teckning, beräknas Bolaget tillföras upp till 10 MSEK i likviditet före emissionskostnader (uppskattade till ca 0,5 MSEK). Detta stärker Bolagets likviditet och ger förutsättningar för att finansiera planerad expansion, vidareutveckling av plattformen samt satsningar på marknad och försäljning.

Teckningsoptionerna av serie TO1, som emitteras vederlagsfritt i samband med emissionen, kan vid fullt utnyttjande under oktober 2026 tillföra Bolaget ytterligare cirka 10 MSEK. Detta skapar flexibilitet och en förstärkt finansiell horisont.

Vid full teckning av emissionen uppstår en utspädning för befintliga aktieägare om cirka 21,2 %. Vid fullt utnyttjande av TO1 ökar den totala potentiella utspädningen till cirka 35 %.

Finansiell horisont och going concern

Styrelsen bedömer att likviden från företrädesemissionen, vid full teckning, tillsammans med befintliga resurser, finansierar planerad verksamhet i minst 24 månader från likviddag. Vid lägre teckningsgrad kan Bolaget komma att justera kostnadstakt eller söka kompletterande finansiering.

Catch Me befinner sig i en kraftig tillväxtfas där intäkterna ökar snabbt samtidigt som kostnadsbasen byggs ut för att möjliggöra expansion. Underskotten är planerade och har delvis täckts av tidigare ägartillskott. Styrelsen bedömer att det är normalt för ett SaaS-/gig-bolag i uppstarts- och tillväxtskede att visa förluster initialt. Med det planerade kapitaltillskottet från emissionen, samt potentiellt ytterligare kapital från TO1, förväntas Bolaget ha tillräckliga resurser för att nå ett positivt kassaflöde inom cirka tre år, givet nuvarande prognoser.

Not: Potentiella investerare uppmanas att granska Bolagets fullständiga årsredovisningar och eventuella revisionsberättelser för en mer detaljerad förståelse av den finansiella ställningen. Historisk avkastning är ingen garanti för framtida utveckling.



Poyan hälsade aktieägare karl-Johan von Heland genom bolag tidigare i år. Investeringen markerar ett viktigt tillskott till bolagets ägarkrets

Styrelse

Styrelse: Styrelsen valdes vid årsstämman den 23 juni 2025 och består av fem ledamöter med kompletterande kompetenser inom finans, HR, bolagsstyrning och entreprenörskap. Catch Me AB:s styrelse består av följande ledamöter:



Patrik Anderborn – ordförande

Tidigare partner och VD för KPMG Sverige. Har mångårig erfarenhet av SME-bolag och expertis inom styrning och kapitalstruktur. Van styrelseordförande med fokus på transparens, ansvar och förtroende i tillväxtbolag.



Poyan Sandnell – ledamot & VD

VD och grundare av Catch Me. Serieentreprenör med bakgrund inom logistik, bygg och digital plattformsteknik. Har lett bolaget från idé till leveransklar tjänst och mottagit flera innovationspriser.



Elisabeth Ramel – ledamot

Senior rådgivare med bakgrund från Ericsson, Vattenfall och TRR Trygghetsrådet. Har gedigen erfarenhet inom HR, omställning, coaching och rekrytering. Bidrar med kompetens inom människor, kultur och förändringsledning.



Sara Gustafsson – ledamot

Styrelsecertifierad civilingenjör och transformationsledare med bakgrund från Deloitte. Arbetar med hållbar styrning och governance i både offentlig och privat sektor. Aktiv i styrelser som Find My Factory och Väsby Promotion.



Pontus Engström – ledamot

Medgrundare och tidigare VD för Nasdaq-noterade MTI Investment AB. Doktor i entreprenörskap och aktiv impact-investerare. Har bred internationell erfarenhet av kapitalanskaffning och skalbar affärsutveckling.



Poyan Sandnell – VD

Grundare och verkställande direktör för Catch Me AB. Serieentreprenör med bakgrund inom logistik, bygg och digital teknik. Leder bolagets operativa verksamhet och driver visionen om att digitalisera bemanningsbranschen. Tidigare grundare av byggbolaget Byggsolid samt Sandnell & Lundborg koncernen som gick från 0 till fastigheter värda 100msek på 10 år innan Poyan gjorde sin Exit 2022. Tidigare logistikchef på Ericsson med lageransvar över 1 miljard och innan dess strategisk leverantörsutvecklare med arbetsplats både Silicon Valley, Kina samt Italien.

CTO Team Agile Work, Uppsala



I stället för en enskild CTO har Catch Me ett dedikerat CTO-team hos Agile Work i Uppsala. Teamet ansvarar för strategi, säkerhet, DevOps och AI-lösningar. Appen är utvecklad av Bontouch.



Malin Engström – COO

Erfarenhet av operations och personalledning. Ansvarar för upphandlingar, processer, leverans och den dagliga operativa verksamheten.



Hussein Kanber Agh – KAM

Lång erfarenhet av försäljning och kundrelationer. Ansvarar för nyckelkunder och utveckling av bolagets säljorganisation.



Cathrin Pierre – CFO (interim)

Bakgrund inom redovisning och controlling. Ansvarar för Catch Me:s ekonomihantering, rapportering och finansiella planering.

Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer (forts)

Ledningsgruppen sammanträder regelbundet för att driva det operativa arbetet enligt styrelsens riktlinjer.

Inga av styrelseledamöterna eller ledande befattningshavarna har några familjeband med varandra. Det föreligger inte heller några intressekonflikter eller potentiella jävssituationer utöver vad som anges i detta Memorandum. Eventuella relaterade-party-transaktioner sker på marknadsmässiga villkor.

Revisor: Bolagets revisor är Baker Tilly Rådek AB med Emil Flodqvist, auktoriserad revisor, som huvudansvarig. Emil Flodqvist valdes till revisor på årsstämman 2025 och har revisionsansvar för Catch Me AB:s räkenskaper för innevarande period. Revisionsberättelserna för de senaste åren har varit utan anmärkning. Revisorns uppgift är att granska bolagets årsredovisningar och bokföring samt styrelsens och VD:s förvaltning, och rapportera till aktieägarna. Revisorn har även till uppgift att säkerställa att Bolaget följer god redovisningssed i hanteringen av konvertiblerna och de finansiella rapporterna.

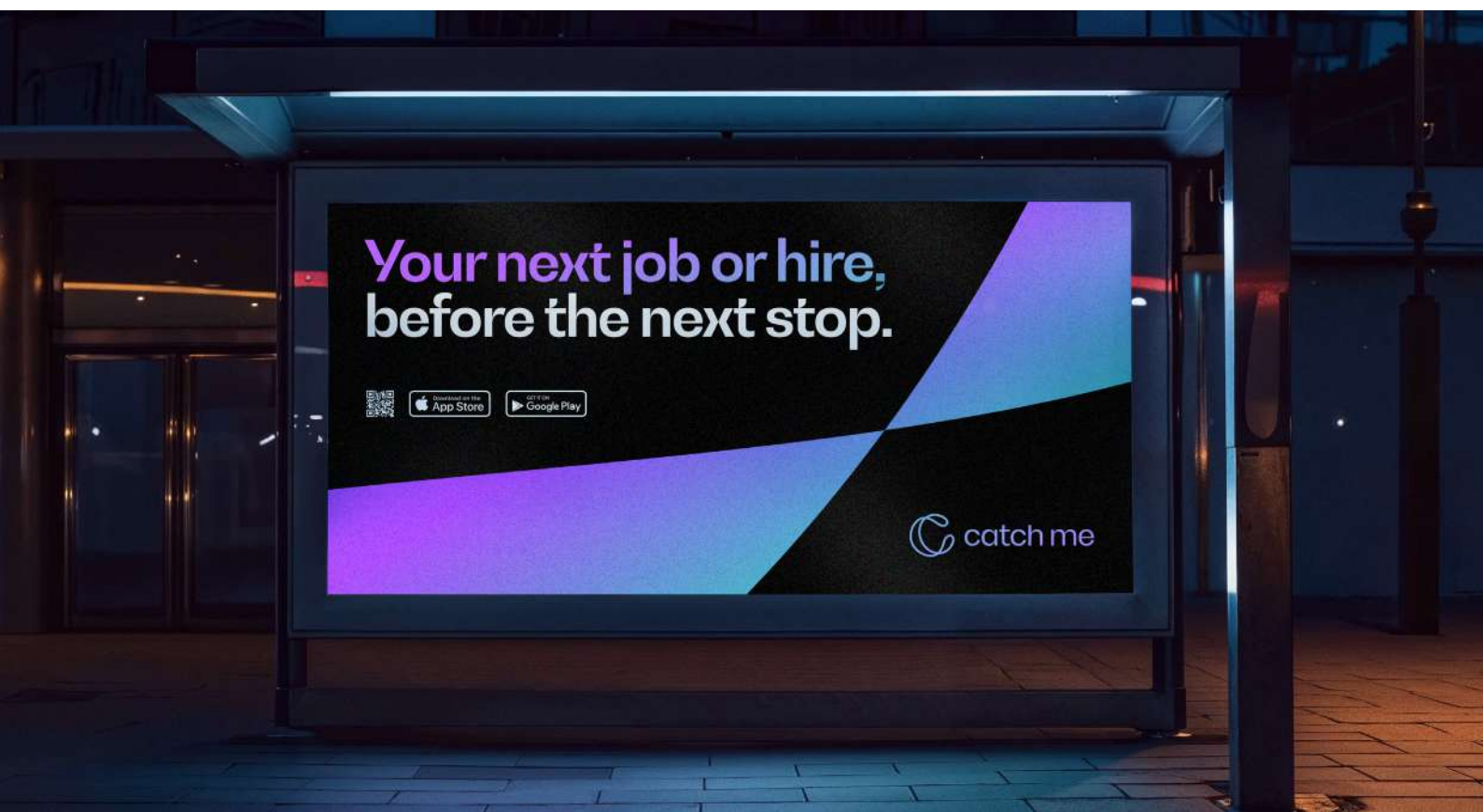
Aktiekapital:

Per datumet för detta Memorandum uppgår Catch Me AB:s aktiekapital till **557 000** SEK, fördelat på 591 266 A-aktier och 27 841 B-aktier med ett kvotvärde om 1 SEK per aktie. Samtliga aktier har lika rätt till vinst och utdelning, men A-aktierna har 10 röster per aktie medan B-aktierna har 1 röst per aktie.

Ägande	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Rösträtt %
Sandnell Holding AB*	439 129		73.9%
Arholma Landsort AB	25 000		4.2%
Wåghalsgården Consulting AB	13 058		2.2%
8 Media Ventures AB	8 333		1.4%
Leveli Holding AB	8 333		1.4%
Per Sturk Aktiebolag	7 824		1.3%
Akbar Akbari	6 367		1.1%
Anagas AB**	5 451		0.9%
AB Aeon	4 695		0.8%
Andreas Gafenauer	4 613		0.8%
Övriga aktieägare	68 463	28 841	12.0%
Totalt antal aktier	591 266	27 841	100.0%

* VD Poyan Sandnell

** Ordförande Patrik Anderbro



Legala frågor och övrig information

Bolagsform och grundinformation

Catch Me AB (publ) är ett svenskt publikt aktiebolag, registrerat 2022-08-08 hos Bolagsverket, org.nr 559391-6264, med säte i Stockholm. Bolaget lyder under aktiebolagslagen (2005:551). Bolaget bedriver verksamhet inom bemanningsbranschen med hjälp av en digital plattform, såsom uthyrning av personal och därmed förenlig verksamhet. Nuvarande bolagsordning antogs på årsstämman den 23 juni 2025.

Aktiebok

Aktieboken förs digitalt i Invono (invono.se). Emissionen avser nya aktier och teckningsoptioner, och aktieboken uppdateras i samband med emissionens registrering hos Bolagsverket.

Noteringsstatus

Bolagets aktier är inte upptagna till handel på reglerad marknad eller MTF. Följaktligen omfattas Bolaget inte av de regelverk som gäller för noterade bolag (t.ex. informationsgivning och flaggningsregler). Styrelsen strävar dock efter hög transparens gentemot aktieägare och investerare.

Eventuella rättsliga tvister

Per dagen för detta Memorandum är Bolaget inte part i några tvister, rättsliga processer eller skiljeförfaranden som har eller nyligen har haft någon väsentlig effekt på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet. Bolaget har heller inte kännedom om några hot om sådana tvister från myndigheter eller andra parter.

Immateriella tillgångar

Bolagets immateriella tillgångar består främst av plattformens källkod och användardatabasen. Catch Me innehar samtliga rättigheter till den

egenutvecklade programvaran. Bolaget har varumärkesskyddat namnet "Catch Me" och logotypen inom relevanta klasser i Sverige, EU, Norge, Storbritannien, USA och Kina. Inga patent har sökts då Bolagets affärsmodell främst bygger på utförande och nätverkseffekter snarare än patenterbar teknologi.

Varumärken och domäner

Catch Me använder varumärket "Catch Me" och relaterade kännetecken samt innehar relevanta domännamn. Ansökningar och registreringar hanteras fortlöpande. Dataskydd och informationssäkerhet Bolaget efterlever GDPR och har interna processer för behörighetsstyrning, loggning, kryptering och incidenthantering. Biträdesavtal tillämpas för tredjepartsleverantörer.

Väsentliga avtal

- Kunder: Catch Me har ramavtal med flera större kunder som regelbundet anlitar konsulter via plattformen. Ingen enskild kund står för mer än 20 % av Bolagets omsättning.
- Samarbeten: Bolaget samarbetar med en betalningstjänstleverantör för hantering av löner/utbetalningar och med ett försäkringsbolag för att erbjuda försäkringar för uppdrag via plattformen.
- Anställning och incitament: Bolaget har sekretess- och icke-konkurrensklausuler i anställningsavtal med nyckelanställda.
- Övrigt: Bolaget är inte beroende av någon enskild leverantör i kritisk omfattning.

Transaktioner med närstående

Bolaget har tidigare mottagit ett villkorat aktieägartillskott om 3,75 MSEK från Sandnell Holding AB. Av detta har en del redan kvittats mot aktier genom en emission

under 2025, och resterande del kvittas i samband med föreliggande emission. I övrigt har inga väsentliga transaktioner skett med närstående, utöver sedvanliga anställningsavtal och styrelsearvoden. Därutöver har Bolaget ingått ett avtal om emissionsstöd med Engström & Persson Corporate Finance AB. Beslutet fattades av styrelsen utan Pontus Engströms involvering för att säkerställa oberoende hantering av intressekonflikt.

Tillämplig lag och tvistelösning

Detta Memorandum och erbjudandet av aktier och teckningsoptioner regleras av svensk rätt. Tvist med anledning av Memorandumet ska slutligt avgöras av svensk domstol, med Stockholms tingsrätt som första instans.

Skattefrågor i Sverige

Detta avsnitt innehåller en översiktlig beskrivning av vissa skattekonsekvenser för investerare vid deltagande i emissionen. Informationen är generell och varje investerare bör konsultera skatterådgivare för råd som gäller den egna situationen.

- **Investeraravdrag:** För privatpersoner kan det under vissa förutsättningar finnas möjlighet till investeraravdrag. Catch Me avser, om villkoren är uppfyllda, att lämna erforderliga uppgifter i inkomstdeklarationen så att investerare kan begära investeraravdrag.
- Not: Skatteregler är föremål för förändring och de faktiska konsekvenserna kan variera beroende på investerarens individuella situation.
- **Beskattning av aktier:** För fysiska personer gäller reglerna för onoterade aktier: 5/6 av kapitalvinsten beskattas i inkomstslaget kapital, vilket ger en effektiv skatt om 25 %. Motsvarande gäller för kapitalförluster (5/6 av förlusten är avdragsgill). För juridiska personer gäller att vinster på näringsbetingade andelar är skattefria, medan förluster inte är avdragsgilla.
 - **Beskattning av teckningsoptioner (TOI):** Tilldelning av teckningsoptioner är normalt inte skattepliktig för investeraren. Beskattning sker först vid avyttring eller utnyttjande av optionen.

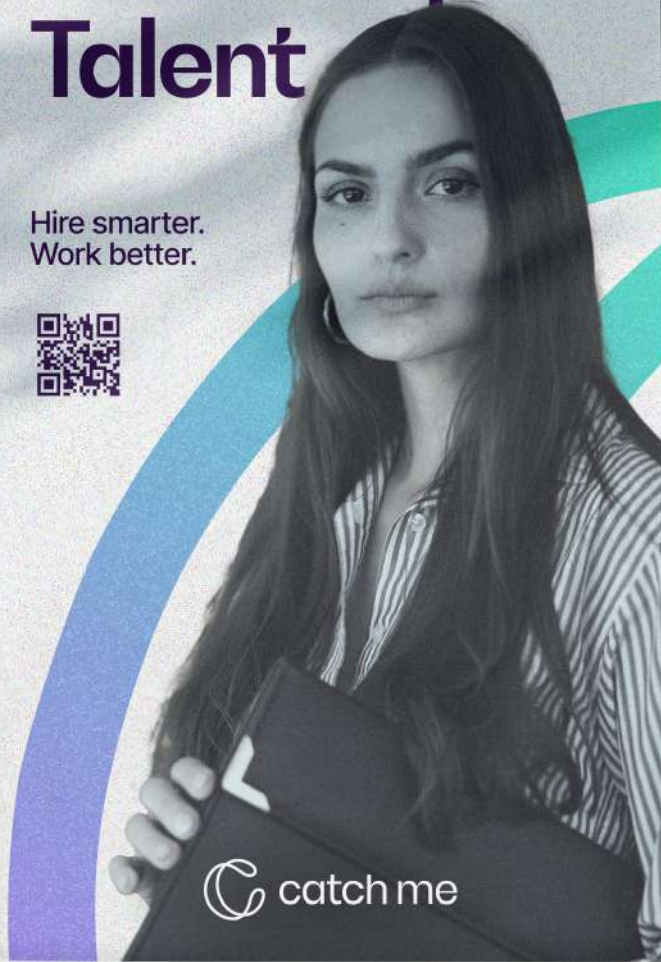


Catch Top Talent

Hire smarter.
Work better.



 catch me



Bolaget:

Catch Me AB (publ)

Besöksadress: Klarabergsviadukten 63, 111 64 Stockholm

Postadress: Box 190, 101 23 Stockholm

Tel: +46 76 144 09 39

Hemsida: www.catchme.se

Styrelse och ledning:

Kontakt med Bolagets styrelse eller ledning för investerarfrågor kan ske via Bolagets adress ovan eller via e-post: poyan.sandnell@catchme.se

Finansiell rådgivare:

Engström & Persson Corporate Finance AB

Adress: Skeppsbron 34, 111 34 Stockholm

Tel: +46 70 716 55 38

Webb: www.epcapital.se

Kontaktperson: Pontus Engström, Partner

E-post: pontus.engstrom@epcapital.se

Revisor:

Baker Tilly Rådek AB

Huvudansvarig revisor: Emil Flodqvist, auktoriserad revisor

Adress: Rademachergatan 5, 632 19 Eskilstuna

Tel: +46 79 078 50 97



Detta dokument utgör inte ett prospekt enligt EU:s prospektförordning och har inte granskats av Finansinspektionen. En investering i aktier och teckningsoptioner i Catch Me AB (publ) innebär risker, inklusive risken att hela det investerade kapitalet kan gå förlorat. Investerare uppmanas att ta del av hela memorandumet och vid behov rådgöra med egna rådgivare innan investeringsbeslut fattas.





*Sveriges enklaste tech- och bemanningsbolag
- en digital plattform som minskar arbetslöshet och utanförskap*

Catch Me AB (publ) | Org.nr 559391-6264 | www.catchme.se/for-investerare

